



10E ÉDITION  
BUSINESS MEETING TANGER

# Afrique ⇌ Europe

Le transport multimodal

Industrie • Innovation • Impact

**20 - 23 octobre 2026**

---

Rencontres d'affaires, investissements et corridors logistiques  
entre l'Afrique et l'Europe



# YES4 en chiffres

YES4 Connecting People développe depuis près de 10 ans des passerelles économiques entre les deux rives, la Belgique et le Maroc.

**2016** Depuis

Première édition du Business Meeting

**10** éditions

du Business Meeting organisées

**135** participants

accueillis au fil des éditions

**87** entreprises

représentées, tous secteurs confondus

## UN RÉSEAU ACTIF BELGIQUE – MAROC

Partenaires institutionnels, économiques et opérationnels mobilisés pour des mises en relation ciblées et un accompagnement concret des entreprises des deux rives.

**10**  
éditions organisées

# Pourquoi Tanger ?

Tanger constitue aujourd'hui une porte d'entrée stratégique entre l'Europe et l'Afrique.

**14 km**

de l'Europe



Une connexion naturelle entre les deux continents.

**2e**

pôle économique du Maroc



Un territoire industriel et logistique en forte croissance.



## Tanger Med

L'un des plus grands ports d'Afrique et de Méditerranée, plateforme logistique et industrielle de référence.



## Zones franches

Incentifs fiscaux et douaniers, infrastructures modernes et compétitives, écosystème en forte croissance.



## Hub logistique international

Accès direct aux grands corridors logistiques reliant l'Europe et l'Afrique.



## Développement ferroviaire

Tanger, Rabat, Casablanca et, demain, Marrakech : le rail, levier du multimodal et de la décarbonation.



## Mondial 2030

Un accélérateur de projets industriels, infrastructurels et événementiels d'envergure.



## Position stratégique

Connexion naturelle entre l'Europe et l'Afrique, accès aux grands corridors internationaux.

# Objectifs du Business Meeting

Le Business Meeting Tanger 2026 poursuit des objectifs clairs, au service d'un développement économique concret entre l'Afrique et l'Europe.

## Objectifs de l'événement

- ▶ Favoriser les mises en relation entre décideurs et chefs d'entreprise internationaux.
- ▶ Découvrir les enjeux et solutions du transport multimodal.
- ▶ Présenter les opportunités stratégiques d'investissement et de développement à Tanger.
- ▶ Encourager les partenariats économiques durables entre l'Afrique et l'Europe.

### Une proposition de valeur concrète

- ✓ Des thématiques stratégiques en lien avec l'actualité économique.
- ✓ Des rencontres ciblées avec des acteurs institutionnels et privés.
- ✓ Un environnement propice à un networking de qualité.
- ✓ Une visibilité auprès de partenaires et décideurs internationaux.
- ✓ Un accompagnement humain, structuré et professionnel.

*Et surtout : des opportunités concrètes de développement.*

# Les 4 axes stratégiques

Transports & logistique – Industrie, Innovation, Impact : quatre axes qui structurent les rencontres et les contenus de l'événement.



## AXE 01 Ports & hubs intelligents

*De l'infrastructure à la performance.*

Les infrastructures existent, les flux sont actifs. Le défi porte sur :

- ▶ Interopérabilité des systèmes
- ▶ Fluidité portuaire et douanière
- ▶ Coordination des données entre hubs



## AXE 02 Digitalisation & traçabilité

*La donnée au cœur des flux.*

La logistique performante repose sur :

- ▶ Partage de données fiables
- ▶ Traçabilité des marchandises
- ▶ Digitalisation des procédures portuaires et douanières
- ▶ Solutions technologiques : plateformes, IA, automatisation

*Sans digitalisation, il n'y a ni compétitivité, ni résilience logistique.*



## AXE 03 Industrie & Mondial 2030

*La logistique, accélérateur de croissance.*

Le Maroc accélère ses projets industriels, infrastructurels et événementiels. Leur réussite dépend de :

- ▶ Capacité logistique
- ▶ Maîtrise des délais
- ▶ Sécurisation des chaînes d'approvisionnement



## AXE 04 Durabilité & décarbonation

*La transition, levier de compétitivité.*

La transition écologique devient un avantage concurrentiel :

- ▶ Développement du rail et du multimodal
- ▶ Optimisation des flux pour réduire les émissions
- ▶ Intégration des critères ESG
- ▶ Financement conditionné à la durabilité

# Programme détaillé



**AXE 1**  
Ports & hubs



**AXE 2**  
Digitalisation



**AXE 3**  
Industrie & 2030



**AXE 4**  
Durabilité

**MAR. 20** ● **Arrivée & ouverture**  
OCTOBRE

- Accueil des participants à l'Hôtel El Minzah
- Soirée Présentation du programme · Networking d'ouverture · Échanges

**MER. 21** ● **Vision stratégique & hubs logistiques**  
OCTOBRE

- 09h00 Accueil & networking café
- 09h30 Ouverture officielle
- 10h00 Keynote – Belgique–Maroc : créer de la valeur entre les deux rives

**AXE 1** ● **10h45 Panel – Ports & Hubs intelligents (Tanger Med · Port of Antwerp-Bruges)**

- 12h30 Déjeuner business – tables thématiques sectorielles

**AXE 2** ● **14h30 Panel – Digitalisation & traçabilité (data portuaire · IA · automatisation)**

- 16h00 Ateliers – Corridor Belgique–Maroc · Mondial 2030 · zones franches
- 19h30 Dîner networking

**JEU. 22** ● **Industrie, logistique & Mondial 2030**  
OCTOBRE

**AXE 3** ● **09h30 Conférence – Logistique, Mondial 2030 & coopération Sud-Sud**

**AXE 3** ● **10h30 Focus Nador West Med – positionnement industriel & énergétique**

- 12h30 Lunch business

**AXE 4** ● **14h30 Table ronde – Décarbonation & transport multimodal (ESG, ferroviaire)**

- 16h00 Visite terrain – zone franche · plateforme logistique · ferroviaire
- 19h30 Réception networking – 20h30 Soirée libre

**VEN. 23** ● **Visites terrain & perspectives**  
OCTOBRE

- 09h30 Visite terrain
- 13h30 Déjeuner de clôture – « Couscous du Vendredi »
- 15h00 Activité golf & networking
- Perspectives 2027 – missions croisées · groupes de travail · corridor structuré

# Pourquoi participer ?

Une expérience pensée pour générer des opportunités concrètes, qualifiées et durables.



## Rencontres B2B qualifiées

Des rendez-vous ciblés avec des acteurs institutionnels et privés.



## Décideurs marocains

Un accès facilité aux décideurs et donneurs d'ordre locaux.



## Opportunités d'investissement

Zones franches, projets industriels et corridors logistiques.



## Développement Afrique-Europe

Des partenariats économiques durables entre les deux rives.



## Visites stratégiques

Tanger Med, zones franches et plateformes logistiques.



## Réseau international

Un réseau actif et structuré entre la Belgique et le Maroc.

# Tarifs, partenariats & contact

## Tarif participant

**990 €** / personne

▶ 800 € / personne supplémentaire (même entreprise)

**EARLY BIRD -10 % jusqu'au 15 juillet 2026**

### INCLUS

- 3 nuitées d'hébergement
- Lunchs business
- Visites professionnelles
- Dîners networking

### NON INCLUS

- Vols
- Activités golf
- Dépenses personnelles

## Partenariats

Packs personnalisés selon vos objectifs de visibilité.

### FORMULE PREMIUM

- ▶ Stand / booth dédié
- ▶ Présentation de 15 minutes
- ▶ Visibilité sur les supports de communication

### FORMULE VIP ★

- ▶ Tous les avantages Premium
- ▶ Réunions privées avec décideurs
- ▶ Logo en couverture du programme
- ▶ Prise de parole lors d'une réception

## Partenaires et intervenants pressentis

En cours de confirmation

Tanger Med

Port of Antwerp-Bruges

Chambre de Commerce  
Belgo-Luxembourgeoise  
au Maroc

Experts logistiques &  
industriels

## INFOS & RÉSERVATIONS

**YES4 — Yesmina Hantout**

yesmina@yes4.be +32 471 352 961 www.yes4.be