



Connecting People

Revue de Presse

لقاء مع رجال الأعمال
بالدار البيضاء

Business
Meeting
à Casablanca

2021

26-29 octobre 2021

ثلاثة أيام لتعزيز شبكة الشركاء والتعرف عن قرب على مناخ وعالم الأعمال بالمملكة المغربية تختم هذا اللقاء بحفل عشاء راقى ومميز

Trois journées de réseautage
et de découvertes du monde des affaires au Maroc,
clôturées par un Dîner de Gala prestigieux



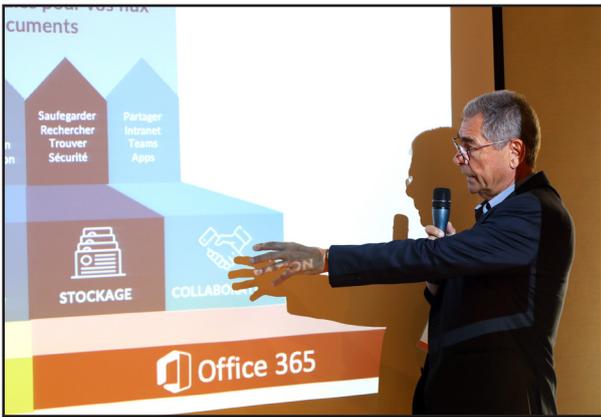
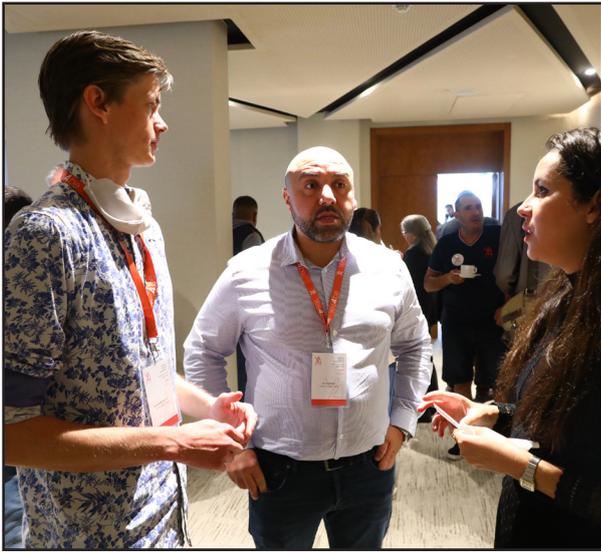
Business Meeting à Casablanca

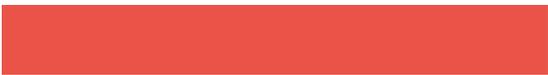
2021

26-29 octobre 2021



Trois journées de réseautage
et de découvertes du monde des affaires au Maroc,
clôturées par un Dîner de Gala prestigieux







Les entrepreneurs belges à la découverte des opportunités d'affaires au Maroc

<https://www.youtube.com/watch?v=-XvhW6NAZBg>

ENTREPRENEURIAT

Un « Chef belge à Tanger » déménage à Casablanca

Après quatre années de succès à Tanger, la capitale du nord, les rencontres «Un chef belge à Tanger», s'installent à Casablanca en 2021, pour la cinquième édition de ce rendez-vous annuel, devenu incontournable pour le développement de synergies entre les continents européen et africain, et plus particulièrement, entre le Maroc et la Belgique.

Visites d'entreprises et d'institutions, conférences, ateliers, tables rondes, découvertes gastronomiques et culturelles...un menu varié pour trois jours de rencontres et de réseautage dans le cadre de la 5e édition du rendez-vous annuel «Un chef belge à Tanger», qui déménage cette année à Casablanca. Une occasion unique, pour 50 participants, de bénéficier d'opportunités d'investissements ciblées sur l'ensemble du Maroc, et d'élargir leurs carnets d'adresses, de part et d'autre de la Méditerranée, se vante Yesmina Hantout, organisatrice de cet événement de découvertes du monde des affaires au Maroc, qui sera clôturé par un dîner de gala prestigieux, le 29 octobre. Profitant de sa double culture belge et marocaine ainsi que de sa connaissance de l'arabe et l'espagnol, la directrice de Yes4 Connecting People fait office d'ambassadrice pour tenter de convaincre les entrepreneurs belges d'investir le marché marocain, rapidement et en toute sécurité. Mais attention, si le potentiel d'investissement dans la métropole n'est plus à démontrer, il faut un certain nombre de pré-



lables pour réussir son acte d'investissement. Et c'est tout le sens, justement, des rencontres «Un chef belge à Tanger». Il existe dans la région un écosystème d'encadrement, à travers, notamment, le Centre régional d'investissement de la Région Casablanca-Settat, les Chambres de commerce et d'investissement et toute une panoplie de cabinets de conseil et d'orientation. Sauf qu'ils ne sont pas suffisamment connus par les investisseurs, souligne Yesmina Hantout. Certains ne savent guère à quelles portes frapper pour faire du business à Casablanca. Or, investir dans l'immense ville blanche n'a rien d'un long fleuve tranquille. «Il y a toute une procédure à suivre. Tout d'abord, il faut un certain niveau de capital, à partir de 1.000 euros, être accompagné ou se lancer en solo (ce qui prend plus de temps). Mais dans tous les cas, il faut nécessairement trouver un accompagnement

Yesmina Hantout
Directrice de Yes4 Connecting People



«Je reçois beaucoup de propositions de gens qui souhaitent organiser un événement hybride pour la prochaine édition, à Tanger et Casablanca. D'autres me proposent d'aller sur Marrakech, Agadir ou Lâayoune. On me suggère plusieurs destinations mais tout dépend des conditions sanitaires et de l'évolution de la pandémie».

pour éviter de «se planter», explique la cheffe d'entreprise qui, au fil des années, a réussi à mettre en place une passerelle solide entre deux continents, deux pays et deux cultures, et qui importe ses relations business au Maroc, ouvre son carnet d'adresses privé, favorise les échanges, planifie les rencontres et facilite les démarches administratives des candidats à l'exportation. Elle est convaincue que Casablanca est l'endroit où il faut investir au Maroc.

Casablanca est la capitale économique du Maroc. Méga-région économique, elle abrite de nombreux sièges sociaux ainsi que la première place financière africaine, le fameux Financial Casablanca Finance City, qui offre des avantages importants aux investisseurs, étrangers notamment. À titre d'exemple, les salariés étrangers, nouvellement recrutés par les sociétés membres de la communauté CFC, et ne disposant pas encore de cartes d'immatriculation, ont désor-

mais la possibilité d'ouvrir un compte bancaire provisoire en dirhams. Mieux, CFC assure à ses membres la possibilité d'avoir des relais locaux en vue de faciliter leurs affaires sur le continent. CFC organise, par ailleurs, des rencontres régulières permettant la présentation d'opportunités d'investissement et des rencontres en «one to one». S'ajoutent à cela une procédure administrative accélérée, en 48h, pour la constitution de sociétés» et le service Taechir qui permet de simplifier et d'accélérer davantage la procédure de traitement des demandes d'autorisation de travail des salariés étrangers. Les membres CFC ont aussi la possibilité de déposer leurs demandes de contrats de travail étranger et de les retirer directement à son siège. Bref, Casablanca est une terre fertile pour les investisseurs, et ce dans plusieurs domaines.

Khadim Mbaye

Maroc

Entrepreneuriat : un "Chef belge à Tanger" déménage à Casablanca

LesEco.ma · 29/10/2021 - 08:14



Après quatre années de succès à Tanger, la capitale du nord, les rencontres «Un chef belge à Tanger», s'installent à Casablanca en 2021, pour la cinquième édition de ce rendez-vous annuel, devenu incontournable pour le développement de synergies entre les continents européen et africain, et plus particulièrement, entre le Maroc et la Belgique.

Visites d'entreprises et d'institutions, conférences, ateliers, tables rondes, découvertes gastronomiques et culturelles...un menu varié pour trois jours de rencontres et de réseautage dans le cadre de la 5e édition du rendez-vous annuel «Un chef belge à Tanger», qui déménage cette année à Casablanca. Une occasion unique, pour 50 participants, de bénéficier d'opportunités d'investissements ciblées sur l'ensemble du Maroc, et d'élargir leurs carnets d'adresses, de part et d'autre de la Méditerranée, se vante Yesmina Hantout, organisatrice de cet événement de découvertes du monde des affaires au Maroc, qui sera clôturé par un dîner de gala prestigieux, le 29 octobre.

Profitant de sa double culture belge et marocaine ainsi que de sa connaissance de l'arabe et l'espagnol, la directrice de Yes4 Connecting People fait office d'ambassadrice pour tenter de convaincre les entrepreneurs belges d'investir le marché marocain, rapidement et en toute sécurité. Mais attention, si le potentiel d'investissement dans la métropole n'est plus à démontrer, il faut un certain nombre de préalables pour réussir son acte d'investissement. Et c'est tout le sens, justement, des rencontres «Un chef belge à Tanger». Il existe dans la région un écosystème d'encadrement, à travers, notamment, le Centre régional d'investissement de la Région Casablanca-Settat, les Chambres de commerce et d'investissement et toute une panoplie de cabinets de conseil et d'orientation.

Sauf qu'ils ne sont pas suffisamment connus par les investisseurs, souligne Yesmina Hantout. Certains ne savent guère à quelles portes frapper pour faire du business à Casablanca. Or, investir dans l'immense ville blanche n'a rien d'un long fleuve tranquille. «Il y a toute une procédure à suivre. Tout d'abord, il faut un certain niveau de capital, à partir de 1.000 euros, être accompagné ou se lancer en solo (ce qui prend plus de temps). Mais dans tous les cas, il faut nécessairement trouver un accompagnement pour éviter de «se planter», explique la cheffe d'entreprise qui, au fil des années, a réussi à mettre en place une passerelle solide entre deux continents, deux pays et deux cultures, et qui importe ses relations business au Maroc, ouvre son carnet d'adresses privé, favorise les échanges, planifie les rencontres et facilite les démarches administratives des candidats à l'exportation.

Elle est convaincue que Casablanca est l'endroit où il faut investir au Maroc. Casablanca est la capitale économique du Maroc. Méga-région économique, elle abrite de nombreux sièges sociaux ainsi que la première place financière africaine, le fameux Financial Casablanca Finance City, qui offre des avantages importants aux investisseurs, étrangers notamment. À titre d'exemple, les salariés étrangers, nouvellement recrutés par les sociétés membres de la communauté CFC, et ne disposant pas encore de cartes d'immatriculation, ont désormais la possibilité d'ouvrir un compte bancaire provisoire en dirhams. Mieux, CFC assure à ses membres la possibilité d'avoir des relais locaux en vue de faciliter leurs affaires sur le continent. CFC organise, par ailleurs, des rencontres régulières permettant la présentation d'opportunités d'investissement et des rencontres en «one to one». S'ajoutent à cela une procédure administrative accélérée, en 48h, pour la constitution de sociétés et le service Taechir qui permet de simplifier et d'accélérer davantage la procédure de traitement des demandes d'autorisation de travail des salariés étrangers. Les membres CFC ont aussi la possibilité de déposer leurs demandes de contrats de travail étranger et de les retirer directement à son siège. Bref, Casablanca est une terre fertile pour les investisseurs, et ce dans plusieurs domaines.

Yesmina Hantout

Directrice de Yes4 Connecting People

“Je reçois beaucoup de propositions de gens qui souhaitent organiser un événement hybride pour la prochaine édition, à Tanger et Casablanca. D'autres me proposent d'aller sur Marrakech, Agadir ou Lâayoune. On me suggère plusieurs destinations mais tout dépend des conditions sanitaires et de l'évolution de la pandémie”.

Khadim Mbaye / Les Inspirations ÉCO

<https://leseco.ma/maroc/entrepreneuriat-un-chef-belge-a-tanger-deme-nage-a-casablanca.html>

Rencontres «Un chef belge à Tanger»

Les entrepreneurs belges à la découverte des opportunités d'affaires au Maroc

 Mohamed Sellam, | 29 octobre 2021 à 15:56 |



Devenu le rendez-vous annuel essentiel au développement de synergies entre les continents européen et africain, en général, et la Belgique et le Maroc, en particulier, les rencontres «Un chef belge à Tanger» s'installent à Casablanca, en 2021. Pour cette cinquième édition, la formule prend de l'envergure et s'inscrit dans l'esprit de la capitale économique du Maroc : visites d'entreprises et d'institutions, conférences, ateliers, tables rondes, ainsi que des découvertes gastronomiques et culturelles.

La cinquième édition des rencontres «Un chef belge à Tanger» a pris place à Casablanca. L'objectif est de permettre aux entrepreneurs belges de découvrir les opportunités d'affaires dans le Royaume. L'occasion également, pour une cinquantaine de participants, de bénéficier d'ouvertures d'investissements ciblées sur l'ensemble du Maroc, et d'élargir leur carnet d'adresses, de part et d'autre de la Méditerranée.

C'est ainsi qu'une rencontre a été organisée mercredi dernier avec des acteurs nationaux opérant dans le domaine de l'accompagnement et du conseil afin d'échanger sur les différents volets liés au climat des affaires au Maroc. «Après 4 éditions organisées à Tanger, nous sommes venus à Casablanca avec un programme riche afin d'informer les investisseurs belges sur les opportunités d'affaires au Maroc», explique la directrice de YES4 et organisatrice de cette opération, Yesmina Hantout.

Même son de cloche auprès du directeur associé de Gesper Services, Ali Serhani. «Nous avons essayé d'exposer des éléments importants de conseil en investissement pour les entrepreneurs belges, que ce soit sur les plans juridique, comptable, fiscal... mais aussi sur d'autres aspects relatifs aux ressources humaines et au recrutement», a-t-il indiqué. Et de noter que des success-stories belges au Maroc ont également pris part à cette rencontre afin d'encourager d'autres entreprises belges à franchir le pas et investir dans le Royaume et créer de l'emploi. Mi-mission économique, mi-réseautage convivial, cette

C'est ainsi qu'une rencontre a été organisée mercredi dernier avec des acteurs nationaux opérant dans le domaine de l'accompagnement et du conseil afin d'échanger sur les différents volets liés au climat des affaires au Maroc. «Après 4 éditions organisées à Tanger, nous sommes venus à Casablanca avec un programme riche afin d'informer les investisseurs belges sur les opportunités d'affaires au Maroc», explique la directrice de YES4 et organisatrice de cette opération, Yesmina Hantout.

Même son de cloche auprès du directeur associé de Gesper Services, Ali Serhani. «Nous avons essayé d'exposer des éléments importants de conseil en investissement pour les entrepreneurs belges, que ce soit sur les plans juridique, comptable, fiscal... mais aussi sur d'autres aspects relatifs aux ressources humaines et au recrutement», a-t-il indiqué. Et de noter que des success-stories belges au Maroc ont également pris part à cette rencontre afin d'encourager d'autres entreprises belges à franchir le pas et investir dans le Royaume et créer de l'emploi. Mi-mission économique, mi-réseautage convivial, cette opération s'est inscrite dans l'esprit de la capitale économique du Maroc, avec à la clé des visites d'entreprises et d'institutions, conférences, ateliers, tables rondes, ainsi que des découvertes gastronomiques et culturelles. Le but étant de permettre aux entrepreneurs belges d'investir le marché marocain rapidement et en toute sécurité.



<https://lematin.ma/express/2021/entrepreneurs-belges-decouverte-opportunités-daffaires-maroc/366643.html>

Rencontres «Un chef belge à Tanger» : La 5ème édition s'invite à Casablanca

La métropole accueillera le 27 octobre «Un chef belge à Tanger». Pour la 5ème édition, la formule de ces rencontres « prend de l'envergure et s'inscrit dans l'esprit de la capitale économique du Maroc ». Entre visites d'entreprises et d'institutions, conférences, ateliers, tables rondes et découvertes gastronomiques et culturelles, les activités ne manqueront pas. «Une occasion unique, pour 50 participants, de bénéficier d'ouvertures d'investissements ciblées sur l'ensemble du Maroc, et d'élargir leur carnet d'adresses, de part et d'autre de



la Méditerranée», détaillent les organisateurs de ce rendez-vous annuel essentiel au développement de synergies entre les continents européen et africain et la Belgique et le Maroc. Cette opération, en mi-mission économique, mi-réseautage convivial, permet aux entrepreneurs belges «d'investir le marché marocain rapidement et en toute sécurité». «Menée par Yesmina Hantout et son équipe, elle fait la part belle, cette année plus encore, à un encadrement personnalisé d'un bout à l'autre du séjour», ajoute la même source.

www.au

N°5015 · Du vendredi 22

Les rencontres « Un chef belge à Tanger » s'installent à Casablanca !

· 26 octobre 2021

0 🔥 1 549 🕒 Temps de lecture 1 minute



Devenu le rendez-vous annuel essentiel au développement de synergies entre les continents européen et africain, en général, et la Belgique et le Maroc, en particulier, les rencontres « Un chef belge à Tanger » s'installent à Casablanca, en 2021.

<https://consonews.ma/32090.html>



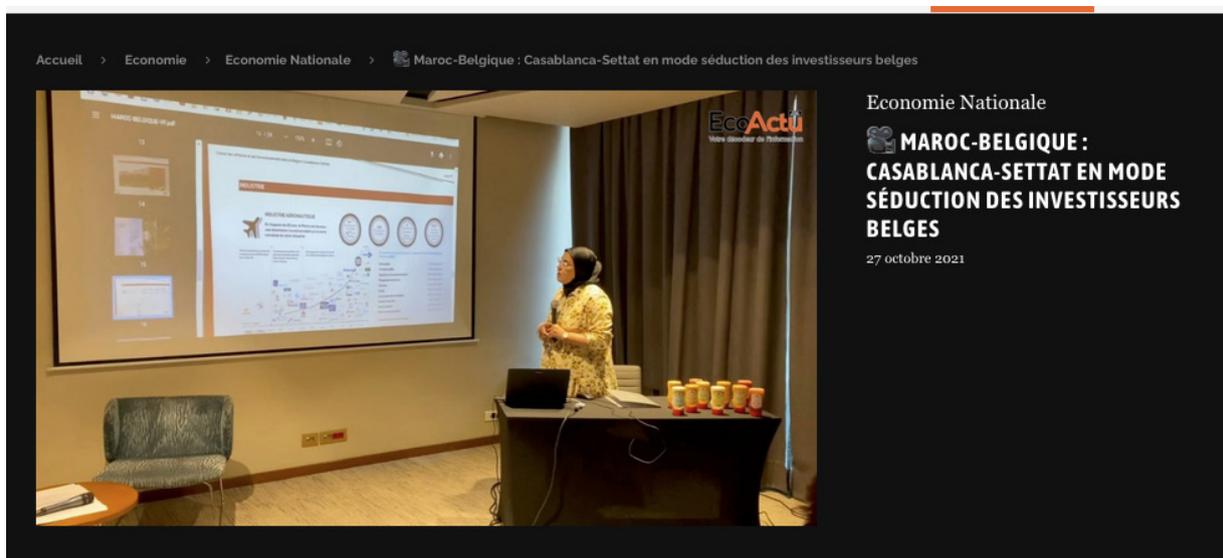
Le Maroc des affaires expliqué aux investisseurs belges

<https://www.youtube.com/watch?v=sQFPCxNZpYs>



Business Meeting a Casablanca 2021

https://www.youtube.com/watch?v=Ksas_4C0wEc



Marqueter la région de Casablanca-Settat auprès d'investisseurs belges est un exercice facile et difficile à la fois. C'était là l'objectif de la 5^{ème} édition du Business meeting qui a posé sa valise dans la métropole économique.

Pendant trois journées consécutives, une délégation d'une quinzaine d'investisseurs belges est en tournée dans la région Casablanca-Settat à la découverte des opportunités d'affaires dans le Royaume.

En effet, après Tanger, la 5^{ème} édition du Business Meeting organisé par Y4 Connecting People, a choisi la région Casablanca-Settat avec au programme des visites d'entreprises et d'institutions, conférences, ateliers et tables rondes en plus de la découverte culturelle de cette région, grenier historique du Royaume et premier vivier économique regroupant 30 % des entreprises marocaines, 39 % des entreprises industrielles, 25% des entreprises et startups créées chaque année et 60 % des grandes entreprises en termes de chiffre d'affaires.

Sans oublier que la ville de Casablanca est un véritable hub financier continental et premier destination des investissements dans l'industrie aéronautique et celle des services.

Le format du meeting, mi-mission économique mi-réseautage, permet aux entrepreneurs belges d'investir le marché marocain en connaissance de cause.

<https://www.ecoactu.ma/maroc-belgique-casablanca-settat/>



En effet, en plus de mettre les investisseurs potentiels en relation avec d'autres qui les ont précédés au Maroc, et prendre connaissance des succès stories belges au Maroc, le cas de Fresh&Soucy Foods ou encore e-Trust, le meeting les met en contact avec les principaux acteurs de l'entrepreneuriat au Maroc, notamment le CRI de Casablanca Settat.

Ainsi, ce 27 octobre, les investisseurs ont eu droit à plusieurs interventions notamment de la représentante du CRI qui a détaillé la procédure de création d'entreprise au Maroc à la lumière de la nouvelle réforme des CRI, les incitations en faveur de l'investissement au Maroc mais également les niches d'investissement dont regorge la région.

La délégation a pris également connaissance des nouvelles missions de la Société nationale de garantie et de financement de l'entreprise, anciennement CCG.

De même que les investisseurs ont pu recueillir des informations précieuses que le cadre réglementaire et fiscal régissant la vie des entreprises au Maroc, délivrées par une experte-comptable de Casablanca.

Il faut également savoir que les relations belgo-marocaines s'étalent dans le temps et sont encadrés par une vingtaine d'accords et conventions en faveur de la coopération bilatérale, notamment économique. Sans oublier de citer le rôle d'Anabel, l'agence belge de développement qui opère au Maroc depuis 1969.

Autant d'éléments qui plaident en faveur du Maroc et de Casablanca-Settat comme destinations privilégiés des investissements.

<https://www.ecoactu.ma/maroc-belgique-casablanca-settat/>



#سوت_انفو #lesiteinfo
Casablanca abrite la 5ème édition du Business meeting

<https://www.youtube.com/watch?v=GtVIAbTQze8>



#سوت_انفو #lesiteinfo
مستثمرون بلجيكيون يحلون بالمغرب ولقاء هام بالمناسبة

<https://www.youtube.com/watch?v=LTral3dfQKk>



Yasmina Hantout, Directrice de l'agence YES4

Par : Adil Abdelali



<https://www.atlanticradio.ma/index.php/emissions/invite-atlantic/item/12294-yasmina-hantout-directrice-de-l-agence-yes4>



<https://open.luxeradio.ma/show/track/e6482081cc9fd2748f7457d6ab-23506d?audio=comment-se-deroule-le-remembrement-rural>



1. **Assia Laraki** et **Hilde Molem**, respectivement conseillère et présidente de l'Amicale des Belges au Maroc, **Eric Poskin**, fondateur d'e-Trust, et **Abdelfattah Filali**, vice-président de l'Amicale des Belges au Maroc.

4

Soirée des Belges à Casablanca

Dans le cadre du Business Meeting qui s'est tenu à Casablanca, une soirée des Belges a été organisée par e-Trust et l'Amicale des Belges au Maroc.

PHOTOS : HOUET



2. **Michel Lecomte**, ancien directeur de la rédaction sportive de la RTBF, et son épouse, **Driss Semlani**, traducteur-interprète juré français-arabe, **Abderrahim Zahid**, gérant de Kenz Planète et créateur de la route des vins au Maroc.



3. **Reda Fares**, administrateur délégué de Setesco, **Tom Steffens**, administrateur délégué d'Herregods-Franssen, **Loris Petta** et **Christophe Houssa**, respectivement administrateur et *business unit manager* chez 4m Group.



4. **Wilfried Geulleaume** et **Selim Mahmoud**, respectivement administrateur délégué et *sales executive* Benelux & France chez Recomatics, entourent **Wim Tielemans**, gérant de Fast Forward Architects.

senior advisor et directrice de Yes4.

5. **Guy Ries** et **Yesmina Hantout**, respectivement

6. Hafid Hantout, vidéaste et producteur vidéo, entouré de **Christoph Pauwels**, administrateur délégué de Fresh & Saucy Foods, et **Imad Hadj**, directeur général de DistriFood Belgium et Halal Fine Food.



© Michel Houet



1 Business Meeting Casablanca 2021

La soirée de gala de cette rencontre entre entrepreneurs marocains et belges s'est tenue à l'hôtel Barcelò Anfa Casablanca. PHOTOS: HOUET

1. **Nordine Zanki**, sales manager Africa chez TVH, **Marie Kentros**, coordinatrice relations publiques chez e-Trust, et **Hassan Sefrioui**, directeur de la fondation MAScI.R.



2. **Claudia Jimenez**, fondatrice d'AltizMA, entourée de **Johan Froment** et **François Jason**, gérants du bureau d'études J2F, et **André Bouffioux**, CEO de Teconex.

3. **Naïm Bentaleb**, CEO de Xpertise Africa, et **Philippe Bastin**, gérant de Top Safety System, entourent **Bernadette Pâques**, directrice de Company Writers.



4. **Ali Serhani**, recruitment manager chez Gesper Services, **Yasmina Hantout**, directrice de Yes4, et **Maria Naciri**, artiste.



5. **Adil Ziouziou**, expert-comptable, **Zoubir Mzali**, international business development manager chez Macq, et **Mustapha Attou**, directeur du département autoroutes et rail chez CID.



6. **Isolde Desloover**, directrice de l'agence de communication Le point sur le i, **Nordine Zanki**, et **Sam Abosi**, attaché commercial de Flanders Investment & Trade au Maroc.



Diaspora

#INVESTIR AU MAROC

Ces entrepreneurs belgo-marocains qui innovent dans leur pays d'origine

Diaspora PAR TELQUEL

SCANNEZ POUR NOUS LIRE

N°971 DU 5 AU 11 NOVEMBRE 2021 TELQUEL 31



Fauzaya Talhaoui.



Ali Ouariache.

Outils internationaux, solutions marocaines

Ali Ouariache a lui aussi profité du soutien belge. Commissaire aux comptes dans le Plat Pays, il a fondé son cabinet d'expertise comptable avant de revenir au Maroc entre la fin de 2011 et le début de 2012. "Ici, le personnel est très compétent, mais le problème, c'est que les outils avec lesquels on travaille sur le marché local ne sont pas aussi performants que ceux utilisés à l'international", pointe-t-il. Fort de ce constat, il a alors travaillé avec le leader belge de la digitalisation des entreprises à la création d'une solution "100 % marocaine". C'est ainsi qu'est née Winbox Maroc. Concrètement, cette société permet de digitaliser les systèmes d'information, aussi bien dans les services d'achat que de la comptabilité, des ventes ou encore de la gestion des stocks. Les perturbations engendrées par la pandémie de Covid-19 ont multiplié les opportunités dans le e-commerce. "On a branché notre ERP [Enterprise Resource Planning, progiciel de gestion intégrée en français] à l'un des meilleurs sites de vente en ligne au monde, Pres-Shop, afin d'automatiser les bons de commande et les bons de réception. Tout est maintenant centralisé, que ce soit au niveau de la facturation, de la comptabilité et du reste. C'est un système comptable numérique qui permet de lier tous les documents du client", expose

le chef d'entreprise. Pour un forfait fixé à 17 000 dirhams (un peu plus de 1 600 euros), toutes les informations se retrouvent ainsi au même endroit afin de prendre plus rapidement certaines décisions stratégiques. "On est là pour apporter une valeur ajoutée au pays. Je viens du monde du business et je suis là pour résoudre les problèmes business. Sans technologie, on ne peut pas aller très loin", résume l'homme d'affaires, qui en Europe comptait parmi ses clients Mastercard, et qui a également été responsable d'audit de qualité internationale pour la Commission européenne.

Importance du réseau

Yesmina Hantout, quant à elle, œuvre dans la "mise en relations d'affaires entre des entreprises et les découvertes d'opportunités". C'est dans le cadre de cette activité qu'elle organise du 26 au 29 octobre un événement à Casablanca Hôtel. "J'ai déjà fait quatre éditions à Tanger, présentant aux investisseurs belges les opportunités qu'offre la région du Nord. Cette année, ça va être Casablanca", détaille-t-elle. Née dans une famille tangerinoise, Yesmina a vu le jour à Liège, où elle demeure toujours. Fille de travailleurs indépendants, elle s'est rendu compte de son appétence pour la mise sur pied d'événements et pour les relations publiques en travaillant dans cette branche au sein d'une administration. Elle s'est alors lancée, en 2012 en Belgique puis en 2018 au Maroc, dans cette activité indépendante en complément de son poste de salariée. Au cours de ses mini-sommets, "il y a des dîners avec une partie théorique, puis en clôture un dîner de gala avec un chef qui vient spécialement de Belgique. Pourquoi cette formule ? Parce que tout se négocie autour d'une table ! On y passe plus de temps avec le client avec qui on a rendez-vous, et c'est à ce moment-là que tout se décline et se concrétise", affirme Yesmina Hantout. Sur le volet logistique et pratique, elle prévient qu'au Maroc il y a tout le temps des remises en question, des modifications. "Il faut à chaque fois rebondir et être assez souple pour cela", conclut la jeune femme, pour qui les bénéfices excèdent largement ces tracas.

N°971 DU 5 AU 11 NOVEMBRE 2021 TELQUEL 33



Échanges et convivialité

Avec « Un Chef belge à Tanger », concept décliné à Casablanca pour sa 5^e édition, Yesmina Hantout combine un sens aigu des relations publiques et une fibre touristique unique, et héréditaire ! Sa double culture belge et marocaine, et sa connaissance de l'arabe et de l'espagnol, font d'elle bien plus qu'une ambassadrice d'exception.

Avec **Yes4 Connecting People**, cette cheffe d'entreprise audacieuse et visionnaire a créé une passerelle solide entre deux continents, deux pays, deux cultures. Un bureau à Liège, un bureau à Tanger : en amont du Gala, ou en post-événement, **elle importe ses relations business au Maroc**, ouvre son carnet d'adresses privé, favorise les échanges, **planifie** les rencontres et **facilite** les démarches administratives des candidats à l'exportation.

Pour recruter des équipes à Tanger, rechercher un bureau à Casablanca, **créer des événements business** à petite ou grande échelle, mais aussi réfléchir à la meilleure manière de définir des transactions internationales ou faire appel à un portefeuille de partenaires triés sur le volet : de part et d'autre de la Méditerranée, **Yes4 Connecting People** s'impose désormais comme **l'accompagnateur indispensable du business belgo-marocain**.



www.yes4.be

yesmina@yes4.be

+ 32 (0) 471 352 961
+212 (0) 644 321 064